

# „Aus der Region für die Region“

Coenen Neuss kooperiert mit dem internationalen Hersteller JSP. Die Deutschlandtochter JSP Safety stellt in Düsseldorf Schutzhelme und Atemschutzmasken her. Wir sprachen mit Geschäftsführer Christian Coenen, JSP Verkaufsleiter Daniel Müller-Bosch und JSP Marketing Manager Jens Kluth.

**Wann und wie ist Ihre Kooperation zustande gekommen?**

**COENEN** Die Partnerschaft hat vor etwa 25 Jahren angefangen, zu Zeiten meines Vaters Franz Peter Coenen, und zwar in der Lackierstraße unseres Kunden Daimler. Mit der Corona-Situation gibt es einen neuen Schub durch die Produktion von Masken, die wir an unsere Kunden vertreiben. Noch eine Anekdote am Rande: Auf dem heutigen Gelände von JSP war früher unser größter Kunde ansässig, die Dyco Industriekeramik. Wir sind also alleine schon durch den Standort miteinander verbunden.

**JSP SAFETY** Wir haben die Zusammenarbeit im vergangenen Jahr vertieft. Coenen ist in

unserer Region ein bekannter Händler im PSA-Bereich und sehr gut in der Industrie vernetzt. Was Coenen auch auszeichnet, ist die starke Lieferantentreue. Auch weil der Partner nur 15 Minuten entfernt ist, passt die Zusammenarbeit wunderbar.

**Sie erwähnen beide die Nähe.**

**JSP SAFETY** Seit dem Jahr 2018 produzieren wir in unserer 5500 Quadratmeter großen Produktionsstätte in Düsseldorf einige unserer Helmserien „Made in Germany“ und seit 2021 auch FFP-Masken. Gerade in beratungsintensiven Bereichen wie PSA können wir die Endkunden gemeinsam beraten, schulen und in-



Dank der langjährigen Partnerschaft zum Hersteller JSP Safety kann die Firma Coenen in der Corona-Pandemie ihren Kunden schnell ausreichend Atemschutzmasken zur Verfügung stellen.



Christian Coenen führt den Familienbetrieb in vierter Generation.



Verkaufsleiter Daniel Müller-Bosch (links) und Marketing Manager Jens Kluth von JSP Safety freuen sich über die vertiefte Partnerschaft mit der Neusser Firma Coenen.

dividualisierte Lösungen besprechen. Damit lassen sich auch die Prozesse und Wertschöpfungskette möglichst klein und Rohstofflieferungen lokal halten.

**COENEN** Es ist ein wichtiges Verkaufsargument – Produkte „aus der Region für die Region“. Für viele Kunden ist der Hintergrund, dass manche JSP-Produkte in Deutschland produziert werden, von großem Interesse. Da ist es auch praktisch, wenn wir gemeinsam das Werk in Heerdt besichtigen und die Produktion live verfolgen können. Das schafft noch mehr Nähe und Identifikation. Schließlich ist es nicht selbstverständlich, genau zu wissen, woher mein Helm oder meine

Maske kommt. Auch die mögliche Individualisierung der Helme und Masken mit Kundenlogo ist natürlich ein großer Pluspunkt – gerade im Trend von Corporate Identity und Corporate Design.

**Wie bewährt sich Ihre Kooperation derzeit?**

**COENEN** In der Corona-Situation kommt es erst recht darauf an, kurzfristig auf neue Gegebenheiten zu reagieren. Hier ist natürlich eine gute und vertrauensbasierte Zusammenarbeit sehr wichtig. Und da haben wir mit JSP wirklich nur gute Erfahrungen gemacht. Man arbeitet eng zusammen, hat kurze und flexible Kommunikationswege, und JSP er-

## Die Profis von JSP

**Betrieb** JSP ist führender Hersteller von innovativer PSA. Der Markenhersteller forscht, entwickelt und fertigt neben hochwertigem Kopf-, Atem-, Gehör- und Sichtschutz auch Höhensicherungsprodukte. Das geschieht an sieben Standorten auf drei Kontinenten mit Fokus auf Arbeitssicherheit, Wohlbefinden und Nachhaltigkeit.

**Produkte** Die preisgekrönten, äußerst robuste, bequeme, untereinander kompatible und noch dazu recycelbare Produktpalette erweist sich als Baukastensystem: JSP Schutzhelme, Gehörschutz, Atemschutz und Brillen können nach individuellen Vorgaben mit Firmenlogos und Farbschemata, Sicherheitsbotschaften, persönlichen Namen und Identitätssystemen versehen werden. JSP vertreibt seine Produkte ausschließlich über sein exklusives Händlernetz in über 100 Ländern.

[www.jsp-safety.com](http://www.jsp-safety.com)

klärt unseren Mitarbeiter die Produkte online.

**JSP SAFETY** Unser Business ist wie anderswo durch Covid-19 eingeschränkt, und auch wir stehen in Abhängigkeit gewisser Lieferanten, die eine zeitgemäße Belieferung nicht immer garantieren können. Deshalb haben wir uns für den Ausbau der hiesigen Produktion von FFP-Masken entschieden. Angenehmer Nebeneffekt: Über die beantragte Pharmazentralnummer (PZN) können wir unsere Schutzmasken auch im Medizinbereich vermarkten.

## Multitalent und Problemlöser ist für alle da

Das Neusser Traditionsunternehmen Coenen bietet die ganze Palette moderner Lösungen für Arbeitsschutz, Betriebseinrichtung und Industrietechnik.

Der Technische Handel Coenen hat sich vom Ein-Mann-Betrieb zum Komplettanbieter mit 70 Mitarbeitern entwickelt. „Seit fast 140 Jahren verbessern unsere professionellen Produkte und Services den betrieblichen Alltag“, betont Geschäftsführer Christian Coenen, der das Familienunternehmen in vierter Generation führt. Die hohe Kundenorientierung von Coenen Neuss, das bereits seit 25 Jahren mit dem Qualitätsmanagement nach DIN EN ISO 9001 zertifiziert ist, zeigt sich über [www.coenen.de](http://www.coenen.de), den Außendienst und im gut angelegten Gewerbegebiet Moselstraße 22.

Hier sind die erweiterten Lager-, Büro- und Schulungsräume sowie das 1200 Quadratmeter große Ladengeschäft. „Von großen, namhaften Unternehmen bis hin zu innovativen Kleinbetrieben – unsere Kunden kommen aus allen Bereichen und bringen die verschiedensten Anforderungen mit“, sagt Coenen. „Entsprechend unterschiedlich ist auch unser Angebot an individuellen Speziallösungen, bedarfsorientierten Produkten und maßgeschneiderten Dienstleistungen.“

Gemeinsamer Nenner ist es, über effiziente Produkte und Services den Kunden viel Zeit, Aufwand und damit auch Kosten zu ersparen. Und das mit höchster Qualität, dem richtigen Know-how und umweltbewusstem Wirtschaften. Dabei agiert Coenen Neuss stets auf der Höhe der Zeit und kennt die Bedürfnisse der Kunden. So lassen sich zum



Geballte Kompetenz unter einem Dach: Die Firma Coenen an der Moselstraße 22 in Neuss.

Beispiel Ersatzteile über den 3D-Druckservice anfertigen. Zudem hat sich der Spezialist rasch an die Pandemiesituation angepasst und bewirbt Produkte wie etwa ein Desinfektionspulver zum Sonderpreis oder einen Fieberscanner, der gleichzeitig die Körpertemperatur von fünf Personen kontaktlos erfassen kann.

Das Coenen-Portfolio beginnt bei persönlichen Schutzausrüstungen (PSA) wie individuell angepasstem Gehörschutz oder Korrektionschutzbrillen für Bildschirm, Werkbank und Labor. Dazu kommen Produkte für Antriebs-, Dichtungs- und Isoliertechnik, Betriebshygiene, Reinigung und Wartung, Technische Gummiwaren, Armatu-

**„Beim Thema Betriebseinrichtung müssen Sie an nichts denken – außer an Coenen.“**

**Christian Coenen**  
Geschäftsführer

ren und Druckluft. Es sind aber auch Artikelorder aus anderen Produktbereichen und Sonderanfertigungen möglich. Auch Betriebseinrichtung liefert Coenen Neuss schnell und zuverlässig – vom Spind über die Werkbank und den Gefahrschrank bis hin zum Container. „Komplettanbieter heißt, dass wir alle Schritte im Pro-

zess abdecken – etwa, wenn Sie eine neue Regalanlage benötigen“, erklärt Christian Coenen mit Blick auf das ganze Portfolio: Ausmessen, planen, liefern, montieren, technische Abnahme, Prüfung und Wartung. Er ergänzt augenzwinkernd: „Damit Sie beim Thema Betriebseinrichtung an nichts denken müssen – außer an Coenen.“



Individuelle Beratung und ein großes Sortiment bietet Coenen in seinem Shop. So lässt sich für jeden Bedarf eine Lösung finden.

Außerdem holt der Anbieter schmutzige Arbeitskleidung der Kunden ab, reinigt diese und liefert frische Wäsche an oder kontrolliert Atemschutzmasken, Leitern, Absturzsicherungen und Läger. Coenen Neuss kümmert sich ferner um Shop- und Bestellsysteme, erstellt individuelle Produktkataloge, bietet individuelles C-Teile-Management und schult die Mitarbeiter seiner Kunden.

Angesichts dieser starken Performance empfiehlt Firmenchef Coenen: „Profitieren Sie von Produkten, Services und durchdachten Lösungen, die Ingenieure und Anwendungstechniker bei Bedarf eigens für Sie entwickeln. Und von der Gewissheit, dass die gelieferten Produkte auch Jahre nach dem Kauf reibungslos funktionieren!“

[www.coenen.de](http://www.coenen.de)